

# "Entregue" Una Experiencia de Primera Clase

9 de Noviembre del 2021



# ¿Quiénes somos?







#### Fabricación

El proceso de convertir materias primas o piezas en productos terminados mediante el uso de herramientas o mano de obra.





#### Servicio

Una empresa que trabaja para un cliente y en ocasiones proporciona bienes.





## Fabricación



# Servicio



# Según los consumidores, la razón número uno por la que ocurren insatisfacciones es debido a problemas de entrega o fallas

85% de los reembolsos de los floristas se atribuyen a la Falta de Entrega





#### Creando Una Experiencia de Guante Blanco



Elaborar un ramo es un trabajo difícil....

Pero entregar un arreglo a los destinatarios es el verdadero toque final.

# La Última Milla....



La última milla de entrega es el movimiento de mercancías desde un centro de transporte hasta el destino de entrega final.



#### Retos de la última milla

- Falta de visibilidad: la visibilidad de los procesos de entrega es el requisito previo más importante para garantizar la lealtad del cliente.
- Altos costos de entrega: una mayor eficiencia y una mejor planificación de rutas pueden reducir esos gastos.
- Planificación de ruta inadecuada: la planificación de ruta ineficaz conduce a retrasos en las entregas, mayor frustración del cliente y altos costos.
- Elementos impredecibles: las situaciones impredecibles pueden interrumpir la entrega de última milla. El tráfico, el mal tiempo o los problemas con los vehículos se encuentran entre los elementos que están fuera de su control.

**Nota:** entregas tardías y no entregadas: dañan la reputación de una marca, aumentan la rotación de clientes y afectan sus resultados finales





#### Se ha puesto el foco en la logística de la última milla

**Coherencia Operativa:** Se cuenta con las personas, los procesos y las herramientas adecuadas para brindar un servicio excelente de manera continua.

- UPS, Amazon, FedEx están estableciendo expectativas
- Los minoristas que brinden un excelente servicio de entrega de última milla obtendrán importantes beneficios.
  - Diferenciador clave para los minoristas
  - Gana cuota de mercado
  - Genera lealtad y confianza de marca
  - Es más probable que los clientes satisfechos compren con mayor frecuencia

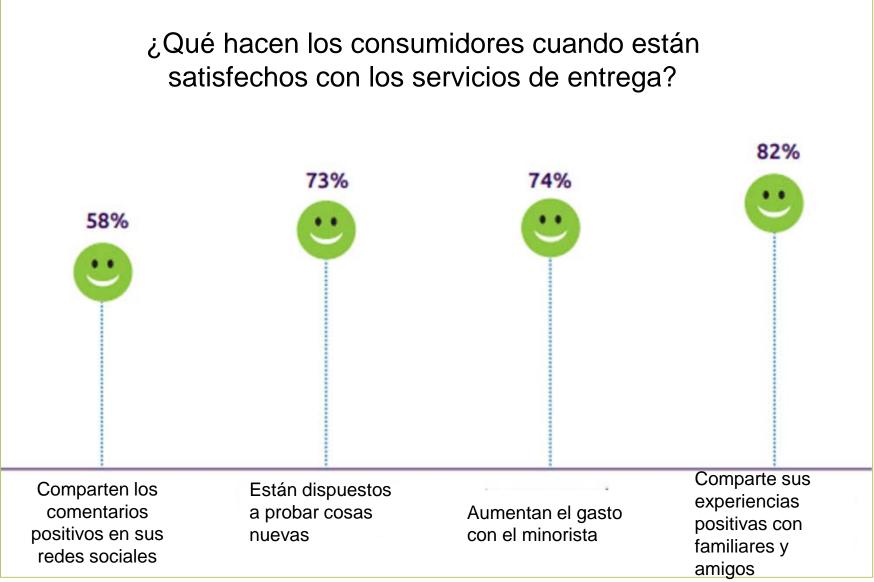
Debemos de recordar que los clientes pueden fácilmente comprar productos alternativos.





### Las calificaciones de 5 estrellas importan:

Los consumidores de hoy hiperconectados están entre sí a través de las redes sociales, hacen sus deberes de antes interactuar con una empresa y leen reseñas en línea para medir SU credibilidad.







Reaccionar - apagando fuegos



**Migratorio** - un alto porcentaje del trabajo sigue siendo reactivo, no proactivo. Ya sentó las bases para una sólida eficiencia operativa.

El mejor en su clase: un fuerte compromiso con el mantenimiento predictivo donde los datos de servicio se consideran un activo crítico y se utilizan en toda la organización.

Hemos escuchado - Vender está en el detalle. Las ventas y la lealtad del cliente llegarán a aquellos que no dejen nada al azar para ser el mejor en lo que hace. Lo mismo sucede en una "Experiencia de Primera Clase".



#### **Eficiencia de Entrega**

- Diseña con un día de antelación.
- Ejecuta varias rutas: AM/PM
- Enrutamiento Optimiza (N, S, E, O), herramientas disponibles



- Horas especiales de entrega
- Llamando a detalles especiales, funerarias, hospitales y escuelas
- Programa de entrenamiento del conductor/ chófer
  - Cuidado y manejo del tiempo
  - Estabilidad del transporte y embalaje de la furgoneta, evitar derrames de agua
  - Entrega sin contacto
  - Tener un plan para intentos de entrega



#### **Elige la Distancia Correcta**



Distancia y tiempos de corte





#### Gestión de Pedidos de Transferencias Entrantes

- Cuando recibes un pedido debes:
  - Verificar los detalles de la entrega
  - Verificar el producto
  - Si no eres capaz de completar la orden como fue solicitada, rechace este pedido dentro de las dos horas.

#### <u>Entrega – Para la mejor experiencia del cliente</u>

- Comprobación de la calidad final para mayor precisión
  - (Recuerde los complementos)
- Tiempo Especial

  Rutas AM y PM
- Entrega sin contacto
- Grupos de entrega
- Recopile el comprobante de entrega adecuado
- Presentación
  - Paquete
  - Chófer/ conductor
  - Vehículo
- Herramientas del conductor

   Teléfonos, Registros de Entrega y Etiquetas de Llamada





#### Confirmación de la Entrega

- Tiempo Real o antes de las 7pm en horario local
- No DCON (confirmación de entrega) antes de la entrega
- Envío de mensajes DCON (confirmación de entrega) al
- Solo entregas completadas DCON (confirmación de entrega)

#### **Intentos de Entrega**

Comunicate con el remitente

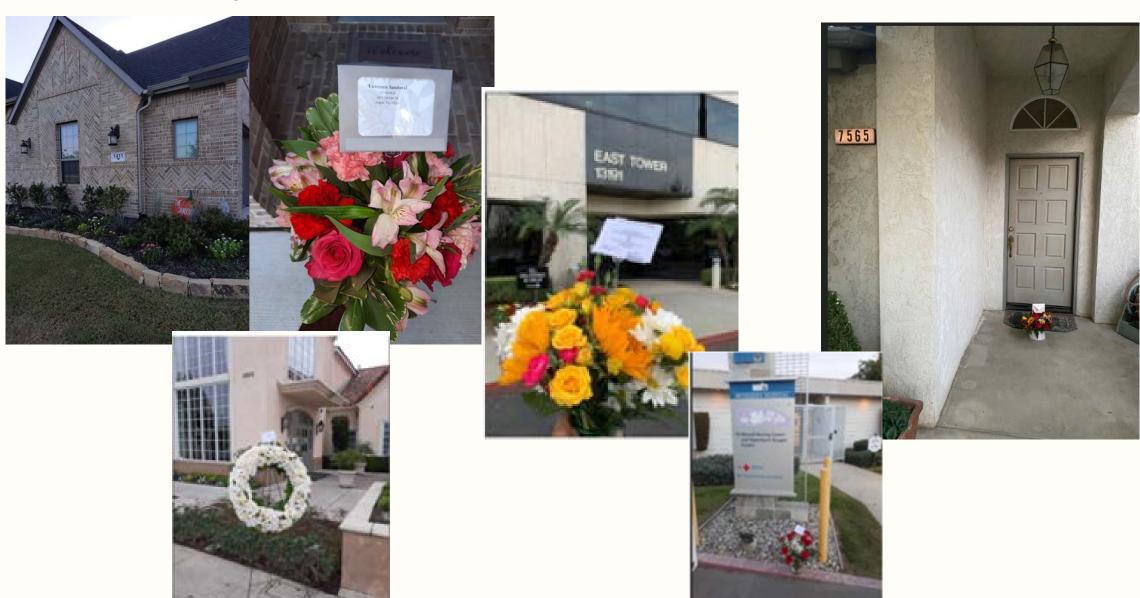
#### Prueba de Entrega

- Imágenes
- Registro de Entrega
- Tecnología



#### Prueba de entrega válida: Sin Contacto





#### Prueba de Entrega No Válida













#### <u>Soluciones de Entrega – Servicio de Entrega de FTD</u>

- Suplemento
- Festivo o diario
- Hora de entregas
- Maneja DCON (confirmación de entrega) elimina/ reduce los problemas de DRP (Plan de recuperación ante retrasos)
- Podría permitir al equipo interno más flexibilidad para brindar el mejor servicio de su clase







Los folletos están disponibles en: www.FTDi.com/FTDUniversity/WebinarMaterials

La grabación del WEBINAR estará disponible en: www.YouTube.com/FTDMercuryNetwork

